

APRESENTAÇÃO DO SERVIÇO | OUTUBRO DE 2026

Due diligence para compra ou venda

Relacionar as perguntas da transação à base documental e identificar pontos de atenção sobre resultado, dívida e capital de giro.

Quando procurar a CN Advisors

Quando sócios, compradores ou vendedores precisam compreender as informações contábeis e financeiras de uma empresa antes de negociar uma operação.

O que sua empresa recebe

- Quadros de resultado, dívida e giro no recorte contratado.
- Lista de pontos de atenção e perguntas pendentes, com referência às evidências.
- Relatório e apresentação dos achados contábeis e financeiros da transação.

A estrutura Costa Nova

A CN Advisors integra a Costa Nova Associados, com 100 funcionários em sua estrutura. A equipe de cada projeto é definida conforme o escopo. A trajetória profissional da Costa Nova começou em 1990, em cálculos judiciais.

Cristina Costa | Fundadora da Costa Nova Associados
CRC/SP 1SP347293 | CRA/SP 61.466

Beatriz Della Torre Bonilha | Responsável técnica da CN Advisors
CRC/SP 1SP297717

Vinícius Costa | Sócio da Costa Nova Associados

Conheça os perfis institucionais: cnadvisors.com.br/sobre/

MÉTODO, INFORMAÇÕES E CONDUÇÃO

Do objetivo à entrega.

O que examinamos

- Histórico do resultado, composição do EBITDA e ajustes apresentados.
- Dívida financeira, caixa disponível e itens discutidos na operação.
- Capital de giro, saldos relevantes, perímetro e pendências de documentação.

Como conduzimos

01. Definir lado da operação, entidades, período, perguntas e acesso aos dados.
02. Reconciliar informações selecionadas e examinar documentos e explicações recebidas.
03. Organizar achados e questões em aberto para discussão na negociação.

Informações para dimensionar

- Organograma e definição do que está sendo comprado ou vendido.
- Demonstrações, balancetes, razão e informações gerenciais do período.
- Contratos de dívida, composições de saldos e índice do data room.

Etapas a combinar no cronograma

Perímetro, objetivo e organização do data room → Resultado, dívida, caixa e capital de giro → Esclarecimentos e pontos de atenção → Revisão, relatório e discussão dos achados

A proposta identifica os responsáveis pela condução, execução e revisão do trabalho, as entregas, o prazo e as dependências documentais. O cronograma é confirmado após o dimensionamento.

VISUALIZE UMA ENTREGA | EXEMPLO FICTÍCIO

Do saldo informado ao ponto que afeta a negociação

Quadro fictício de questões da diligência contábil e financeira. Cada pergunta deve ser relacionada às informações disponibilizadas.

Tema	Informação a esclarecer	Uso na decisão
Resultado e EBITDA	Separar itens recorrentes e ajustes propostos, conciliando-os com a contabilidade.	Compreender a base de resultado utilizada na negociação.
Dívida e caixa	Confrontar saldos com contratos e verificar restrições sobre os recursos.	Discutir os componentes de dívida líquida no perímetro da operação.
Capital de giro	Examinar sazonalidade, contas operacionais e saldos relevantes.	Fundamentar a discussão do giro necessário ao negócio.

O relatório identifica evidências, limitações e perguntas pendentes. Não define sozinho o preço nem assegura o fechamento da transação.

Antes de contratar: a proposta define objetivo, entidades, período, procedimentos, entregas, responsáveis, honorários, prazo e tratamento de mudanças no escopo.

O escopo contábil e financeiro não inclui automaticamente diligência jurídica, ambiental, tecnológica ou outras especialidades. A análise não garante a conclusão da transação nem fixa seu preço.

Solicite uma proposta

Informe o objetivo, o momento da decisão e o prazo pretendido para dimensionarmos o trabalho.

WhatsApp: (11) 92008-0386
contato@cnassociados.com.br

Veja o serviço, os exemplos e as calculadoras no site